ACTA No. 70			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de **Cierre** al proceso de Asesoría Técnica, Comercial y **Asociatividad** del Proyecto con código ID Sofia Plus No. ---------- **" ASOCIATIVO PORCICOLA EL BAJO TIGRE***;* Proceso Formativo que viene de la Ficha No. 2957110 Generación de Ideas para un Negocio Innovador en la vereda El Villar, Municipio de Ansermanuevo.			
CIUDAD Y FECHA:	Ansermanuevo, El Bajo Tigre, Noviembre 19 de 2024	**HORA INICIO:** 08:00 am	**HORA FIN:** 5:00 pm
LUGAR Y/O ENLACE:	Vereda El Bajo Tigre, Corpotigre	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Valle / Centro de Tecnologías Agroindustriales de Cartago	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Saludo y presentación del Equipo de Instructores (Técnicos, Comercial y Asociatividad)
2. Bienvenida a emprendedores Proyecto Up Código ID Sofia Plus No. _____ PORCICOLA EL BAJO TIGRE.
3. Continuidad de la asesoría técnica, comercial y asociatividad.
4. Hallazgos del Diagnóstico Inicial de acuerdo con la ESI
5. Nombres de los instructores que realizan la asesoría
6. Horarios y fechas desarrolladas en el desarrollo de las asesorías
7. Integrantes de la Up que reciben la asesoría
8. Cierre y Clausura de las asesorías.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Continuación del desarrollo de la asesoría Técnica, Comercial y Asociatividad de acuerdo con los hallazgos del Diagnóstico Inicial ESI. (Técnicos, Comerciales y Asociatividad).
2. Desarrollar la segunda asesoría en asociatividad de acuerdo con la fecha, horario, lugar y acordado.
3. Aplicar la metodología a emplear para el desarrollo de las actividades establecidas en el plan de acción.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Dando alcance a los objetivos de la reunión así:

1. Se desarrollar las necesidades de asesoría de acuerdo con los hallazgos identificados en el diagnostico de entrada en la ESI: y se obtiene los siguientes resultados en el diagnóstico de salida

2.

ASPECTOS DE OPERACIÓN – TECNICOS

HERRAMIENTA DE DIAGNOSTICO			
AÑO	2024		
PROFESIONAL RESPONSABLE DE LA APLICACIÓN:	Mauricio Andrés Soto		
ROL DEL PROFESIONAL	Instructor Emprendimiento		
SECTOR	Rural		
PRODUCTO/SERVICIO:	Produccion de Cerdo de Ceba.		
SUBPRODUCTOS	Bioabonos		
FECHA DE APLICACIÓN DEL DIAGNOSTICO:	30-nov-24		
ASPECTOS DE OPERACIÓN	Cumple totalmente= 2 Cumple parcialmente= 1 No cumple= 0	PUNTAJE TOTAL 25%	OBSERVACIONES CUALITATIVAS (HALLAZGOS)
Maneja los criterios técnicos y operativos requeridos para el desarrollo del producto/servicio	2	25,0%	
Cuenta con las licencias/permisos requeridos para el desarrollo del producto/servicio	2		
Cumple con los criterios mínimos de infraestructura requeridos para el desarrollo del producto/servicio	2		
Implementa y/o desarrolla buenas prácticas en el desarrollo del bien/servicio	2		

Página 1 Página 3 Página 5

Se desarrollaron las siguientes, actividades de acuerdo con los hallazgos identificados en el diagnóstico de salida en la ESI. Por parte de la Instructor técnico, **Darlin Pérez.**

ASPECTOS DE OPERACIÓN
Maneja los criterios técnicos y operativos requeridos para el desarrollo del producto/servicio
Cuenta con las licencias/permisos requeridos para el desarrollo del producto/servicio
Cumple con los criterios mínimos de infraestructura requeridos para el desarrollo del producto/servicio
Implementa y/o desarrolla buenas prácticas en el desarrollo del bien/servicio

Página 1

ASPECTOS DE MERCADEO – COMERCIALES

ASPECTOS_DE_MERCADO	Cumple totalmente= 2 Cumple parcialmente= 1 No cumple= 0	PUNTAJE TOTAL 30%	OBSERVACIONES CUALITAT
Tiene_el producto_minimo_validado_en_el mercado	2	26,5%	
Las_ventas mensuales_actuales_por_integrante_son_iguales_o_mayores_a_1SMLMV	2		
Tiene_identificado_sus_clientes_actuales_y_potenciales, conoce_sus_competidores_donde_están_ubicados_que_productos_venden_que_los_diferencia_de_usted_que_precios_manejan	2		
Tiene_establecida_una_proyección_de_ventas_con_respecto_a_cada_producto/servicio, tiene_definido_un_portafolio_claro_de_productos_o_servicios, Cuenta_con_elementos_de_publicidad_, pagina web y redes sociales	2		
Existe_algún_tipo_de_encadenamiento_productivo_o_existe_la_posibilidad_de_desarrollar_alianzas_o_acuerdos_comerciales, Tiene_estrategias_de_mercadeo_que_pone_en_práctica_en_su_empresa y Utiliza_algun_canal_de_distribución_para_su_negocio_	1		

Se obtuvo los siguientes resultados de acuerdo en el diagnóstico de Salida en la ESI. Realizado por el instructor empresarial, **Mauricio Andrés Soto.**

ASPECTOS DE ASOCIATIVIDAD Y COPERATIVISMO -ASOCIATIVIDAD

MY COOP		
Tiene identificada cuál es la oferta de servicios que ofrece nuestra cooperativa para satisfacer las necesidades de los socios y la demanda del mercado	2	9,0%
Conoce cuáles son los objetivos, propósito y estrategias de la cooperativa	2	
Conoce los principios cooperativos de nuestra organización	2	
La cooperativa usa herramientas para evaluar y analizar si la satisfacción de las necesidades priorizadas está alineada con el propósito definido para la cooperativa	2	
La cooperativa tiene definidas acciones para que los productos o servicios generados cumplan con los estándares requeridos por el mercado	1	

Pagina 2 Página 4

El lugar para el desarrollo de las actividades se acuerda con el líder de la Up, grupo de emprendedores y el instructor encargado del proceso de asesoría.

3. La metodología utilizada en la asesoría es en el saber hacer, Las **escuelas de campo** para agricultores (ECA) aplican un enfoque que se basa en el aprendizaje centrado en las personas.

Los instructores evidencian el proceso de acuerdo con:

- **Registro Fotográfico:**



CONCLUSIONES

1. Se concluye la asesoría técnico comercial y asociatividad obteniendo el resultado en el diagnóstico de salida de la ESI.
2. Se concluye la actividad con agradecimiento a los aprendices que culminaron con la formación, con el objetivo que puedan fortalecer la unidad productiva, con el kit y que para el 2025, crezcan en la dinámica productiva y comercial.
3. Con esta acta se da por cerrada toda la actividad de asesoría Técnica, comercial y asociativa.

Con esta acta se da la justificación de 8 horas asesoría asociatividad.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
MAURICIO ANDRÉS SOTO	INSTRUCTOR EMPRESARIAL PROGRAMA SER	SI		Mauricio Andres Soto
DARLIN PEREZ	INSTRUCTOR TECNICO PROGRAMA SER	SI		

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS

- Registro de Asistencia

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 14 **DEL MES DE** Noviembre **DEL AÑO 2024**

OBJETIVO (S) Asesoría.

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	FIRMA	CONVOCADO	CARGO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Luis H. Enamorado								SI	Luis H. Enamorado
	Yeny Patricia Valdes	1114128107						3232332654		
	Elmer Mosquera	2472530							SI	
	Andrea Vallejo	1114093135						3163086566	SI	Andrea Vallejo R
	Elmer Mosquera	2472530						3117014484	SI	Elmer Mosquera
	Jose M. Medina	6/430231						3158506744	SI	
	Josemaria V	14765028						3160470855	SI	Josemaria Valencia

De acuerdo con la Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentren almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.